



Vendor lease : you name it, you lease it

‘Eigendom is passé’, hoor je wel eens zeggen. Waarom materiaal duur kopen wanneer het nog voor de afschrijving verouderd is? Soms is een huurcontract de beste optie. Steeds meer bedrijven begeven zich op deze markt, ofwel als leverancier-vendor, ofwel als eindgebruiker. Een blik ‘achter de schermen’ in een minder gekende markt.

Al meer dan 20 jaar maakt Belfius Lease het voor bedrijven mogelijk om materiaal en uitrustingen te leasen die ze zelf liever niet aankopen. “IT-materiaal is natuurlijk de klassieker waar iedereen aan denkt, maar we sluiten ook vendor leasing-contracten af voor de zorgsector, de bouwsector of voertuigen. Denk aan scanners, medisch materieel, uitrustingen voor tandartsen, heftrucks, kranen, hoogtewerkers, personenwagens, opleggers... Het gaat telkens om waardevol materiaal waarbij klanten eerder geïnteresseerd zijn in het gebruik dan in de eigendom. De herfinancieringstechniek die in vendor leasing zit, maakt een dergelijke oplossing mogelijk,” zeggen Chaida Benyaala et Assia El Hamli van Belfius Lease.

Vendor leasing werkt zowel voor ondernemingen die materiaal willen leveren of verhuren, als voor ondernemingen-eindgebruikers. Er zijn verschillende types contracten, en de voordelen zijn legio: als leverancier-vendor kan de onderneming het zakencijfer verhogen, omdat het materiaal achterliggend wordt verkocht aan Belfius Lease en dus betaald aan de leverancier-vendor. Meestal neemt Belfius Lease het risico op de eindgebruiker, maar de zakenrelatie tussen leverancier-vendor en eindgebruiker wordt versterkt omdat het contract tussen hen wordt getekend. Bovendien blijft de operatie buiten balans.

Een mooi voorbeeld van efficiënt zakendoen met vendor lease vinden we bij Motrac Handling & Cleaning, dat heftrucks en reinigingsmachines verkoopt, verhuurt en onderhoudt. Door dossiers via vendor lease bij Belfius Lease te financieren, kunnen klanten-eindgebruikers van Motrac Handling & Cleaning steeds het meest recente en beste materieel gebruiken. Magali Op de Beeck, Marketing Manager bij Motrac Handling & Cleaning: “Bij Belfius Lease is er een hoge acceptatiegraad van dossiers. Door

de korte beslissingslijnen worden dossiers snel en correct afgehandeld. Wat we vooral appreciëren in de samenwerking is net die goede opvolging en snelle beslissingen, maar ook het feit dat onze contactpersonen echt meedenken om oplossingen te vinden in moeilijke dossiers.”



“In onze samenwerking met Belfius Lease appreciëren we de hoge acceptatiegraad en korte beslissingslijnen in de dossiers.”

Magali Op de Beeck,
Marketing Manager bij Motrac Handling & Cleaning

Een ander sprekend voorbeeld is Pelican Rouge, een merk dat veel mensen dagelijks proeven wanneer ze onderweg of op het werk een kopje koffie drinken. Het bedrijf is marktleider in België in professionele koffievoorziening, en sluit voor koffieautomaten langlopende huurcontracten af met bedrijven. Dat gebeurt via een leaseformule van Belfius. Dick Deroo, Communicatie en Marketing Manager bij Pelican Rouge: "Wij hadden al ervaring met andere financiële instellingen, maar al van bij de start van onze samenwerking met Belfius waren wij aangenaam verrast door de snelheid en de nauwkeurigheid waarmee onze leasingsdossiers werden opgevolgd. We werden meteen begeleid door professionele medewerkers die oog hadden voor de specifieke uitdagingen in onze sector en proactief meedachten en oplossingen voorstelden. Hierdoor was het voor onze medewerkers snel duidelijk welke informatie op welke manier moest worden aangeleverd om dossiers zo efficiënt mogelijk te realiseren."

Leasing is dus overal: u hebt net uw wagen geparkeerd en wandelt op kantoor over het schoongemaakt tapijt naar de koffieautomaat. Dan start u uw pc op om de planning van de dag door te nemen. Elk woord dat cursief staat, kan achter de schermen verbonden zijn met een leasingcontract. En misschien geldt dat voor nog heel wat andere woorden in uw bedrijf...

Interesse in vendor lease?

Dan vertelt onze experte Chaida Benyaala van Belfius Lease u er graag en met veel passie meer over!

U kan haar mailen op chaida.benyaala@belfius.be of bellen op 02 285 35 98.



Van bij de opstart werden we begeleid door professionele Belfius medewerkers die oog hadden voor de specifieke uitdagingen in onze sector.

Dick Deroo,
Communicatie en Marketing Manager bij Pelican Rouge