

Le groupe Wanty adopte B2G Flex

Une solution unique dédiée aux financements des marchés publics

C'est en 1946 que Maurice Wanty, architecte de formation, fonde aux portes de Binche une entreprise spécialisée dans la maçonnerie et le petit génie civil. 71 ans et 3 générations plus tard, Wanty est devenu un groupe solide, principalement actif dans les travaux de voirie et dans la déconstruction. Un marché techniquement et financièrement exigeant, réparti entre secteur public et secteur privé, et pour lequel le savoir-faire et l'accompagnement de Belfius sont précieux. Nous avons rencontré Nicolas Doison, le directeur financier du groupe.

«Je suis navré de n'avoir à vous montrer qu'un parking vide, dit d'emblée N. Doison, mais en même temps, cela me réjouit. Cela signifie que tous les engins sont sur chantier et que la société tourne à plein régime!» En trois générations, la société Wanty a considérablement grandi. Le groupe représente aujourd'hui quelque 20 sociétés, 1.000 collaborateurs, un parc de 300 véhicules et engins de chantier, un atelier d'entretien intégré, des centrales à béton et d'enrobage... et un chiffre d'affaires de 150 millions d'euros. Un acteur économique majeur au parcours remarquable.

L'esprit de famille comme postulat

La clé de la réussite? Elle repose essentiellement sur une valeur à laquelle rien ne dérogera: l'esprit de famille. «C'est le socle de cette société, explique N. Doison. Bien sûr, l'actionnariat reste familial à 100%, mais il s'agit de bien plus que cela. Chez Wanty, cette mentalité familiale anime au quotidien chaque homme et chaque femme qui y travaille. C'est un élément moteur, fédérateur et très puissant.» Bien évidemment, chaque génération a su faire fructifier et développer ce que la précédente avait construit, et placer ainsi l'entreprise dans une dynamique évolutive. «Forts de cet héritage, précise N. Doison, nous voulons professionnaliser toujours davantage nos différentes activités, optimiser nos acquisitions, maîtriser notre croissance et notre organisation, améliorer nos compétences à tous les échelons et dans chaque département; prendre le temps de bien faire les choses certes, mais toujours avec rigueur et dans le même esprit convivial et familial.»

Un développement à la vitesse grand «V»

Nicolas Doison a intégré l'entreprise il y a un peu plus d'un an comme directeur financier. «J'ai dû m'adapter très vite, car l'entreprise tourne à mach 1! Rien que sur l'année écoulée, nos avons connu une nouvelle évolution rapide: des acquisitions, une vente (la première dans notre histoire)... et un carnet de commandes qui a explosé. Il m'a fallu me poser les bonnes questions et déterminer rapidement les besoins opérationnels pour prendre les bonnes décisions: l'achat de matériel, l'acquisition ou la vente d'une société, le lancement d'un nouveau chantier... Est-ce utile? Est-ce rentable? Est-ce le bon moment? Comment le financer idéalement?» Chaque décision impacte la trésorerie. N. Doison doit évidemment tenir tous ces paramètres à l'œil. Mais son rôle dépasse le pur aspect financier; il faut également seconder au quotidien les deux administrateurs de la société. Sans parler des 'nouveaux arrivants' qu'il faut accueillir et auxquels il faut inculquer la culture d'entreprise, tout en respectant leur spécificité.

> **«La force de B2G Flex, c'est de nous permettre de financer un ou plusieurs marchés publics de manière progressive, sans que nous ayons à entamer notre trésorerie.»**
>
> **Nicolas Doison,**
> Directeur financier du groupe Wanty

Plus d'infos sur B2G Flex?

Intéressé par les marchés publics? Curieux de connaître notre solution de financement?

N'hésitez pas à contacter votre Corporate Banker, il vous donnera volontiers toutes les infos utiles.

Belfius
Banque & Assurances

Un marché complexe, une solution adaptée… et unique

Et Belfius dans tout cela? «Lorsque je suis arrivé, explique N. Doison, le groupe Wanty venait d'emporter les marchés de 10 chantiers… à démarrer simultanément.» Un sacré défi qui change complètement la donne: une telle situation explose littéralement les besoins en fonds de roulement. Avant même de commencer, de nombreux frais sont déjà engagés; ensuite la mise en œuvre débute, il faut payer tous les intervenants, comme les sous-traitants par exemple, et produire la matière première (en l'occurrence du tarmac)… La réactivité de Belfius, sa présence, son soutien ont été déterminants. «J'ai pu compter sur un partenaire solide qui nous offrait une solution globale, à court et à long terme. J'ai eu en face de moi des interlocuteurs très à l'écoute et disponibles qui ont saisi immédiatement l'ampleur et la complexité de nos besoins et qui nous ont proposé la solution B2G Flex.»

Flex comme flexible

«La force de B2G Flex, continue N. Doison, c'est de nous permettre de financer un ou plusieurs marchés publics de manière progressive et sans que nous ayons à entamer notre trésorerie. 15% de financement sont déjà accordés avant même que ne commencent les travaux. C'est un atout considérable quand on dédie 50% de son activité aux marchés publics!»

B2G Flex est une formule unique sur le marché. Elle est d'autant plus appréciée qu'une entreprise active dans les marchés publics sait que, dans ce secteur, les choses prennent du temps. «C'est réellement une solution très pratique, dit encore N. Doison. C'est un produit clair, bien encadré et très flexible. Je le recommande sans hésitation. Il a joué et continuera encore à jouer un rôle important pour le développement de notre société dans les marchés publics». Cette formule s'adresse à tout type de projet, grand ou petit, et à toute société qui souhaite financer ses marchés publics de manière rigoureuse, précise, avec un accompagnement bien structuré. «S'attaquer aux marchés publics peut faire peur, mais quand on connaît tout l'encadrement que Belfius propose, cela ouvre des perspectives aux entrepreneurs!»

Partenariat fiable et transparent

«Je me félicite de notre partenariat avec Belfius. Pouvoir compter sur la disponibilité et la réactivité de mes interlocuteurs est un luxe dont je ne pourrais plus me passer. Ils n'ont jamais fait défaut. Personnellement, j'apprécie énormément le fait de me sentir accompagné financièrement avec ce degré de professionnalisme. C'est extrêmement important dans un secteur d'activité aussi particulier. Et puis, Belfius est un interlocuteur avec une dimension humaine et régionale. Ce tout dernier point étant également important pour nous.»

Belfius, banquier des pouvoirs publics: un atout supplémentaire

N. Doison de conclure: «Avoir un banquier qui connaît bien notre contrepartie est forcément très positif. Une relation de transparence se crée. La banque perçoit la situation financière des deux acteurs et se trouve plus à l'aise pour se prononcer. Mettre en place des solutions de financement dans ces conditions est infiniment plus facile qu'avec n'importe quelle autre institution financière. Autre avantage: les clients publics se disent que le groupe Wanty travaille avec 'leur' banquier; c'est une marque de professionnalisme et de meilleur suivi des chantiers!»

> «S'attaquer aux marchés publics peut faire peur, mais quand on connaît tout l'encadrement que Belfius propose, cela ouvre des perspectives aux entrepreneurs!»
>
> Nicolas Doison

> «Personnellement, j'apprécie énormément le fait de me sentir accompagné financièrement avec ce degré de professionnalisme. C'est extrêmement important dans un secteur d'activité aussi particulier.»
>
> Nicolas Doison



Belfius
Banque & Assurances

B2G Flex: solution unique pour le financement des marchés publics

B2G Flex est une ligne de financement disponible dès l'attribution du marché public jusqu'au paiement des factures. Elle correspond à un pourcentage du montant du marché attribué et permet de faire face aux besoins de trésorerie spécifiques à ce marché.

Fonctionnement

Les fonds peuvent être mis à disposition à concurrence de

- maximum 15% du montant du marché dès la signature du contrat
- maximum 50% du montant de la livraison ou de l'état d'avancement, au moment de leur réalisation
- maximum 90% de la facture au moment où celle-ci est acceptée par le débiteur

Avantages

- Vous ne devez pas mobiliser votre trésorerie, surtout lorsque vous êtes confronté à un cycle d'exploitation long et complexe.
- Vous bénéficiez d'une seule ligne de crédit qui couvre toute la durée du marché.
- Vous bénéficiez d'un taux de financement élevé (jusqu'à 90%).
- Vous choisissez vous-même les marchés que vous voulez inclure dans cette ligne de financement.
- Vos créances sur les pouvoirs publics sont gérées par des spécialistes qui maîtrisent les implications légales des marchés publics.

Share on:

Belfius Banque & Assurances