



B2G Flex: Une solution unique pour les entreprises qui font des affaires avec les pouvoirs publics

N'y allons pas par quatre chemins: les marchés du secteur public représentent un potentiel annuel de quelque **59 milliards d'euros**. Il s'agit donc d'un **marché colossal**, qui reste cependant inconnu ou impopulaire pour de nombreuses entreprises.

Les marchés publics suscitent parfois des **sentiments mitigés** dans l'esprit des dirigeants d'entreprise, non seulement parce que la réglementation semble, de prime abord complexe, mais aussi parce que la commande, la livraison et le paiement sont liés à des délais stricts. En tant que partenaire financier par excellence du secteur public, ce domaine n'a **plus aucun secret** pour nous. Nous sommes par conséquent en mesure de vous aider à explorer ce marché ou à poursuivre l'expansion de vos activités dans le domaine des marchés publics.

Mais nous souhaiterions encore aller plus loin.

C'est pourquoi nous avons élaboré **B2G Flex**, une solution unique destinée au financement de vos besoins en trésorerie, depuis l'attribution du marché public jusqu'au paiement des factures. L'adjectif 'unique' n'est certainement pas usurpé: nous sommes en effet la seule banque à proposer une telle ligne de financement sur le marché belge.

B2G Flex est en outre une **ligne de financement flexible** qui, sur mesure, peut répondre à vos propres besoins et à laquelle vous pouvez faire appel depuis l'adjudication. Nous sommes convaincus que cette solution globale répond parfaitement aux besoins en financement des entreprises qui entretiennent des relations commerciales avec les pouvoirs publics.

Quelques avantages:

- **Une seule ligne de crédit**

Vous bénéficiez d'une seule ligne de crédit qui couvre toute la durée du marché public que vous avez obtenu. Vos besoins de trésorerie liés au marché ne sont donc pas morcelés sur plusieurs crédits en fonction de l'état d'avancement du contrat.

- **Taux de financement élevé**

Le taux de financement du marché obtenu peut atteindre 90%.

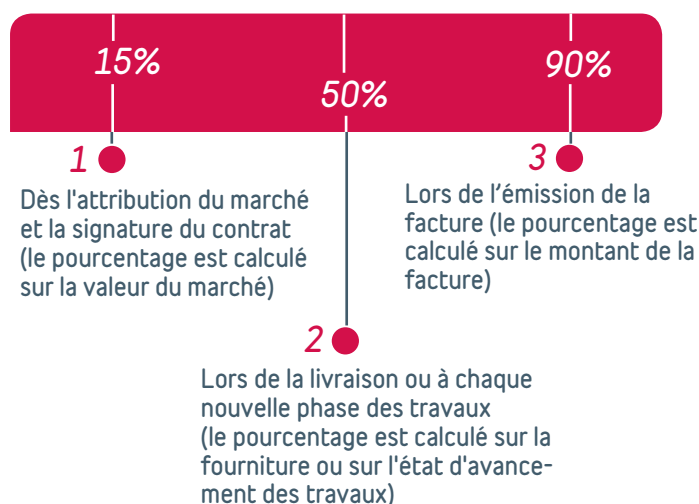
- **Choix des marchés à inclure dans le programme**

Vous choisissez vous-même les marchés que vous souhaitez intégrer dans cette ligne de financement.

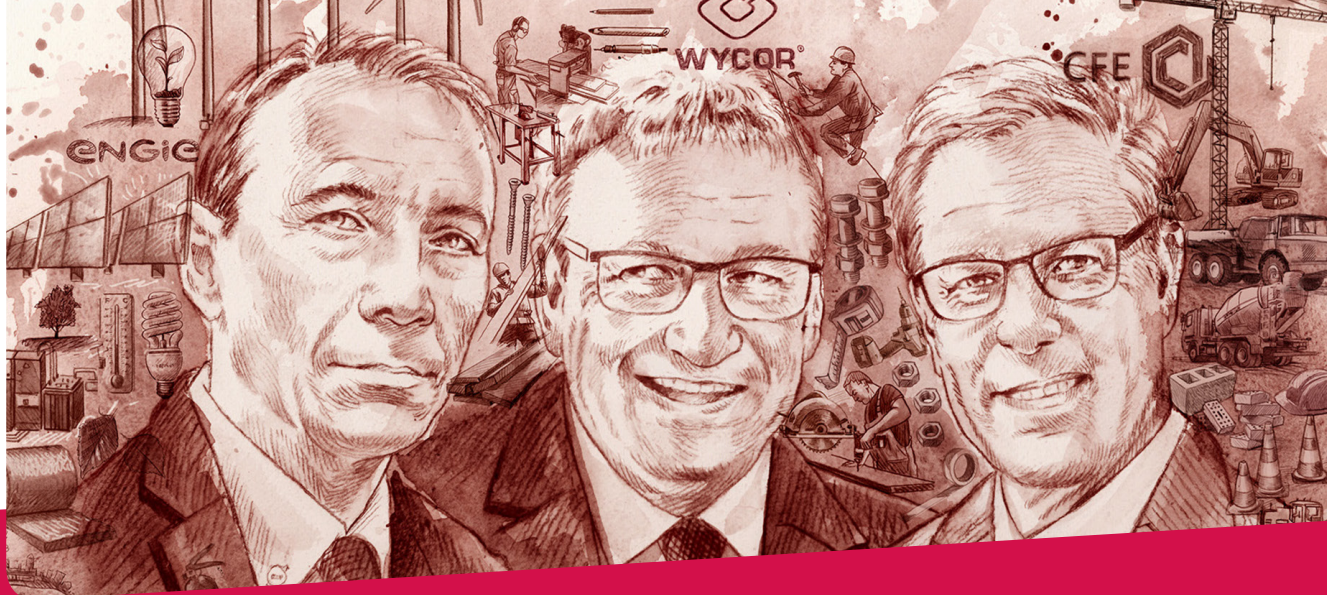
- **Gestion optimale de la trésorerie**

Vous ne devez pas mobiliser votre trésorerie, ce qui constitue un avantage notamment lorsque vous êtes confronté à un cycle d'exploitation long et complexe.

Vous pourrez prélever le crédit comme suit:



Vous voulez en savoir plus?
Votre **Corporate Banker** se fera un plaisir de vous donner de plus amples explications!



Pleins feux sur un projet

Pas encore entièrement convaincu de l'utilité des marchés publics pour votre entreprise? Dans ce cas, lisez le récit de l'entreprise WYCOR de Wetteren, qui participe à Bruxelles à la construction de l'hôpital de demain.

À partir de l'automne 2017, les Bruxellois disposeront d'un tout nouvel hôpital à la pointe de la technologie. **L'hôpital Delta, dit 'intelligent'**, du CHIREC (Centre Hospitalier Interrégional Edith Cavell) a été conçu pour être le plus flexible possible et pour répondre aux besoins du secteur pour les 60 prochaines années. Ce projet, à la fois colossal et ambitieux, a été rendu possible grâce à **la collaboration entre des acteurs du secteur public et du secteur privé**, avec le concours de Belfius.

L'entreprise **WYCOR de Wetteren** joue un rôle considérable dans ce gigantesque projet. Rik Hinnens, administrateur délégué et président de la Confédération de la Construction de Flandre orientale, commente les raisons pour lesquelles ce marché est aussi important pour eux: «Nous parlons d'un montant approximatif de 15 millions d'euros, réparti en deux commandes: d'une part, la livraison et le placement de 5.000 portes et, d'autre part, l'aménagement et le parachèvement complets de l'atrium, c'est-à-dire de la partie centrale de l'hôpital, ouverte sur les différents étages.»

Exécutant chevronné de marchés publics, Rik Hinnens connaît mieux que quiconque **les éléments essentiels** qu'il convient de garder à l'esprit en cas de collaboration avec le secteur public. «Lors de la soumission, nous ignorons quand la commande sera effectivement placée, ce qui nécessite une bonne dose d'organisation. Les travaux doivent par ailleurs débuter dans un délai compris entre 30 et 60 jours à compter de la réception de la commande. L'entreprise doit donc être suffisamment mature et inventive et disposer en outre de suffisamment de collaborateurs. De plus, les états d'avancement ne peuvent être établis qu'à l'achèvement des travaux. En d'autres termes, vous devez donc assurer le préfinancement de l'achat de vos matériaux et de la production; vous ne pouvez en effet facturer que lorsque les travaux sont achevés et vous devez encore attendre 60 jours avant le paiement proprement dit.»

Rik Hinnens donne le conseil judicieux suivant aux entreprises désireuses d'explorer le marché du secteur public: «Faites-vous conseiller par un établissement financier qui a de l'expérience avec les marchés publics et qui, non seulement, propose des solutions de financement sur mesure, mais est également à même de vous accompagner effectivement durant tout le processus.»

LE SAVIEZ-VOUS?

Les attestations qui sont préparées dans le cadre de l'attribution d'une adjudication publique peuvent désormais être demandées en ligne via BelfiusWeb.

- **rapide:** votre demande est immédiatement traitée et vos attestations sont disponibles après un ou deux jours ouvrables
- **facile:** grâce à une interface simple et conviviale
- **gratuit:** aucuns frais de préparation