



|  |
| --- |
| OVERNAMEPLAN – OVERNEMER |

DRACHTGE

|  |
| --- |
| GEDACHT AAN |
| 1. Stand van zaken
 | Wat is uw motivatie?Behoefte: To do: Wie helpt: | Wat zijn uw doelstellingen: privé en professioneel?Behoefte: To do: Wie helpt: | Hebt u inzicht in het koopproces?Behoefte: To do: Wie helpt: |

SPREK – EEN BEDRIJF OVERNEMEN

|  |
| --- |
| PRE-OVERNAMEPROCES |
| 1. Voorbereiding
 | Vennootschap of handelsfonds overnemen?Behoefte: To do: Wie helpt: | Welke rol spelen uw adviseurs?Behoefte: To do: Wie helpt: | Hoe maakt u uw overnameplan op?Behoefte: To do: Wie helpt: |
| 1. Overlater zoeken
 | Welk soort bedrijf zoekt u?Behoefte: To do: Wie helpt: | Hoe zoekt u het gewenste bedrijf?Behoefte: To do: Wie helpt: | Hoe benadert u uw gewenste bedrijf?Behoefte: To do: Wie helpt: |
| 1. Waardering
 | Hoe onderzoekt u uw gewenste bedrijf?Behoefte: To do: Wie helpt: | Hoe gaat u het gewenste bedrijf waarderen?Behoefte: To do: Wie helpt: | Welke prijs wilt u betalen?Behoefte: To do: Wie helpt: |
| 1. Deal structureren
 | Wie doet de deal?Nieuwe holding/vennootschap?Behoefte: To do: Wie helpt: | Neemt u de onroerende goederen van het gewenste bedrijf ook over?Behoefte: To do: Wie helpt: | Is uw deal juridisch/fiscaal correct?Behoefte: To do: Wie helpt: |

|  |
| --- |
| OVERNAME |
| 1. Onderhandelen
 | Wanneer onderhandelen?Behoefte: To do: Wie helpt: | Ga je zelf onderhandelen?Behoefte: To do: Wie helpt: | Verwacht u dat de overlater gedurende een bepaalde periode in het bedrijf blijft werken?Behoefte: To do: Wie helpt: |
| 1. Deal financieren
 | Welk bedrag moet u financieren?Behoefte: To do: Wie helpt: | Wat is de beste kredietstructuur qua looptijd, qua vorm?Behoefte: To do: Wie helpt: | Is er voldoende vrije cash flow?Zijn er voldoende waarborgen?Behoefte: To do: Wie helpt: |
| 1. Contract
 | Wie zal het overnamecontract opstellen?Behoefte: To do: Wie helpt: | Welke garanties moet de overlater verstrekken?Behoefte: To do: Wie helpt: | Wat moet er in de contracten staan?Behoefte: To do: Wie helpt: |

VERDRACHTGESPRE

|  |
| --- |
| POST-OVERNAME |
| 1. Financiering groei
 | Hoe communiceert u na de overname?Behoefte: To do: Wie helpt: | Wat is uw groeiplan?Behoefte: To do: Wie helpt: | Hoe gaat u uw groei financieren?Behoefte: To do: Wie helpt: |
| 1. Financieel beheer professioneel en privé
 | Welke bankdiensten hebt u nodig voor uw exploitatie?Behoefte: To do: Wie helpt: | Wilt u een privé-professionele relatie met uw bankier?Behoefte: To do: Wie helpt: | Welke bankdiensten wilt u genieten voor uw privéinkomen en -vermogen?Behoefte: To do: Wie helpt: |

K – EEN BEDRIJF