

Du passage du statut de personne physique à celui de société

Passage en société

1

Analyse de la transition
-3 mois

1. Revenu
2. Fonds de commerce /
Patientèle
3. Bien immobilier
4. Appréciation

2

Transition

5. Création d'une société
6. Financement de la
transition
7. Constitution d'une
pension complémentaire

3

Post-transition
+3 mois

8. Placement du montant
de la vente

PLAN : PASSAGE EN SOCIÉTÉ

ANALYSE DE LA TRANSITION

1. Revenu	<p>Quels sont les avantages fiscaux d'une société ?</p> <p>Besoin : To do : Qui aide ?</p>	<p>Quels sont les avantages sociaux ?</p> <p>Besoin : To do : Qui aide ?</p>	<p>Comment tirer de manière avantageuse des revenus d'une société ?</p> <p>Besoin : To do : Qui aide ?</p>
2. Fonds de commerce / Patientèle	<p>Vendre ou non votre fonds de commerce / patientèle à votre société ?</p> <p>Besoin : To do : Qui aide ?</p>	<p>Comment établir un plan de transition vers une société ?</p> <p>Besoin : To do : Qui aide ?</p>	
3. Bien immobilier	<p>Quelle est la partie professionnelle du bien immobilier ?</p> <p>Besoin : To do : Qui aide ?</p>	<p>Où incorporer le bien immobilier ?</p> <p>Besoin : To do : Qui aide ?</p>	
4. Appréciation	<p>Comment apprécier le fonds de commerce / la patientèle ?</p> <p>Besoin : To do : Qui aide ?</p>	<p>Comment apprécier le bien immobilier professionnel ?</p> <p>Besoin : To do : Qui aide ?</p>	<p>Y a-t-il des plus-values ?</p> <p>Besoin : To do : Qui aide ?</p>

TRANSITION

<p>5. Création d'une société</p>	<p>Quelles obligations administratives, telles que l'adaptation du statut social, devez-vous accomplir ?</p> <p>Besoin : To do : Qui aide ?</p>	<p>Adaptation de la gestion et de la comptabilité ?</p> <p>Besoin : To do : Qui aide ?</p>	
<p>6. Financement du prix de la transition</p>	<p>Quel est l'apport ?</p> <p>Besoin : To do : Qui aide ?</p>	<p>Financement du fonds de commerce / de la clientèle ?</p> <p>Besoin : To do : Qui aide ?</p>	<p>Financement du bien immobilier ?</p> <p>Besoin : To do : Qui aide ?</p>
<p>7. Constitution d'une pension complémentaire</p>	<p>À combien un engagement individuel de pension s'élève-t-il ?</p> <p>Besoin : To do : Qui aide ?</p>	<p>Quel est votre montant de back service maximal ?</p> <p>Besoin : To do : Qui aide ?</p>	

POST-TRANSITION

<p>8. Investissement du montant de la vente</p>	<p>Quel est le montant à investir ?</p> <p>Besoin : To do : Qui aide ?</p>	<p>Quel est votre profil de risque ?</p> <p>Besoin : To do : Qui aide ?</p>	<p>Comment investir?</p> <p>Besoin : To do : Qui aide ?</p>
---	--	---	---