



Un bon dossier de financement reprend

BON DOSSIER

- Un nom attractif
- Une phrase de résumé (Pitch)
- Une synthèse très claire
- Quelques chiffres-clés
- Un Curriculum Vitae dynamique : parcours, motivation, forces, ...
- La composition de l'équipe (interne ou externe)
- La description du concept/projet
- La stratégie de lancement ET de développement
- L'approche commerciale : publicité, communication, relations publiques
- Les aspects organisationnels : production, distribution,...
- Un budget « élargi » (plusieurs hypothèses et scénarios)
- La formulation précise de la demande, des besoins
- Le retour sur investissements (rentabilité, avantages clients,...)
- Des références - expériences réussies
- Les contacts utiles (professionnel comptable, structure d'accompagnement,...)