

YOUR
WEALTH.
YOUR
VOICE.

=

P E R S B E R I C H T

15.09.25 BRUSSEL

BELFIUS PRIVATE: EEN NIEUWE STANDAARD IN *PRIVATE BANKING*

Belfius lanceert vandaag Belfius Private. Een dedicated private bank binnen Belfius met als doel alle hefboomen te bieden om vermogens een stem te geven. En met een duidelijke ambitie: de eerste Belgische private bank worden tegen 2030. Vermogen is voor de klanten vandaag veel meer dan bezit. Het is een canvas. Een stem om impact te hebben op de samenleving.

De afgelopen vijf jaar is Belfius uitgegroeid tot een vaste waarde voor Private- en Wealth-klanten. Met een marktaandeel dat de laatste jaren sterk gegroeid is tot 15,2% en ruim 145.700 klanten met een totaal uitstaand bedrag aan sparen en beleggen van om en bij de 60 miljard euro. En, nog belangrijker, met een uitmuntende klantentevredenheid van 98%. Daarnaast leeft er bij de klanten een duidelijke verwachting om scherper te positioneren waar private banking bij

Belfius voor staat.

Voor de komende vijf jaar scherpt Belfius zijn ambitie in Private & Wealth aan met de oprichting van één centrale en dedicated organisatiestructuur: Belfius Private. Een private bank op maat van Belgisch talent en hun ambities. Met een nieuwe, gedurfde visie en een sterke ambitie: tegen 2030 de eerste Belgische private bank worden, met een marktaandeel van zo'n 20% en 100 miljard euro aan beheerde activa.



“Belfius Private is dé financiële partner die deze overtuiging deelt. Met experts die meedenken en onze klanten met optimisme de toekomst helpen vorm te geven.”

“Grensverleggende Belgen vind je in tal van domeinen: in kunst, wetenschap, muziek. Maar ook vermogen kan gezien worden als een manier om dingen in beweging te zetten. Om grensverleggend te worden. Om een positieve impact te hebben op de samenleving. Belfius Private is dé financiële partner die deze overtuiging deelt. Met experts die meedenken en onze klanten met optimisme de toekomst helpen vorm te geven. En dat is exact wat we bedoelen met ‘Your Wealth. Your Voice’.”

Olivier Onclin,

Vice-voorzitter van het directiecomité van Belfius

Een private bank die samenbrengt wat meestal apart staat

Belfius Private wil nog dichter bij de klant staan, nog relevanter zijn en een consistente private banking-ervaring bieden. Geen one-size-fits-all-aanpak, maar een unieke begeleiding op maat, met de overtuigingen van de klant als kompas. Voor ondernemers, leidinggevenden, vrije beroepen, families en particuliere klanten die betekenisvoller willen samenwerken met hun private bank. Een bank die hun specifieke noden begrijpt, met nog meer excellentie en specialisatie.

Voortbouwend op de kracht van Belfius als universele bank, heeft Belfius Private alle hefboomen die nodig zijn in huis. Hierdoor brengt Belfius Private samen wat meestal apart staat:

- **Beleggingen** die de persoonlijke overtuigingen weerspiegelen
- **Kredieten** met de volledige slagkracht van een bank-verzekeraar
- **Estate planning** die verder gaat dan cijfers, ook voor ondernemers en ondernemingen
- **Verzekeringen** voor wat de klant echt waardeert, van kunstcollecties tot oldtimers
- Vlotte toegang tot de **marktenzaal** en de experts van vermogensbeheerders **Belfius Asset Management** en **Candriam** en van effectenmakelaar **Kepler Cheuvreux** voor klanten met complexere en specifieke behoeften.



“Met Belfius Private bieden we het volledige spectrum, van *gepersonaliseerd advies tot discretionair beheer.*”

“Met Belfius Private bieden we het volledige spectrum, van gepersonaliseerd advies tot discretionair beheer. Met vlotte toegang tot de knowhow van Belfius Asset Management, Candriam en Kepler Cheuvreux en tot onze marktenzaal. De toegang tot al deze expertise-domeinen, dat maakt ons echt uniek.”

Dirk Gyselinck,
Executive Director Private, Wealth & Retail
Banking

Een private bank die Belgisch denkt

Gesterkt door de slagkracht van Belfius als universele bank, is Belfius Private voortaan een **volwaardige, dedicated private bank, met een eigen organisatie**, die zich exclusief toelegt op de private-klanten. Beslissingen worden hier genomen, in België, door mensen die de context kennen. Niet gestuurd vanuit het buitenland. Niet volgens een blauwdruk uit Londen of Parijs. Maar vanuit begrip voor wat hier gebeurt, wat hier groeit, wat hier mogelijk is.

Voor die lokale expertise kunnen Belfius Private-klanten intussen al terecht in **47 Private Houses**¹. Ontmoetingsplekken waar ze in alle discretie de grote lijnen uitzetten en plannen vorm krijgen. Waar ze in een unieke setting kunnen rekenen op een exclusieve klantenbeleving en de beste service van hun persoonlijke adviseur, bijgestaan door een team van specialisten. Van estate planning tot investeringsstrategie. Altijd nabij, altijd op maat.

Naast ontmoetingsplekken zijn de Belfius Private Houses inspirerende plekken op het snijvlak van kunst, design en architectuur. Met oog voor behoud van erfgoed; zoals blijkt uit de recente renovatie van Private House **Villalobar** in Sint-Pieters-Woluwe, dat hedendaagse elegantie combineert met de meest veelbelovende Belgische creatieve talenten.

¹ Belfius telt op 30 juni 2025 47 Private Houses. Met de ambitie van 51 Private Houses tegen eind 2025 en als target 77 Private Houses.

Menselijke expertise, digitale intelligentie

Voor beslissingen die bepalend zijn – die overname, die successie, die droom – zit de private banker samen met de klant aan tafel. **Persoonlijk**, aanwezig. Volledig gefocust op wat het belangrijkste is voor de klant. In tandem met de business en corporate bankers. De juiste expert, een klankbord, bij alle belangrijke momenten in het leven.

Voor minder complexe vragen die een onmiddellijk antwoord vereisen en voor real-time inzichten, kan de klant rekenen op een snelle en betrouwbare **digitale dienstverlening**. Portfolio-checks om middernacht? Transacties tussen twee meetings? AI-gedreven inzichten en mogelijkheden steeds binnen handbereik, altijd en overal. Voor een naadloze Belfius Private-ervaring, over alle kanalen heen.

Eén vertrouwensband voor het hele gezin

Vermogen is een verhaal van meerdere generaties. Kinderen zijn niet alleen erfgenamen, ze zijn medeauteurs van een nalatenschap. Het Private Membership, dat is **één relatie die meegroeit met het hele gezin**. Met dezelfde voorwaarden voor elke generatie. Geen leeftijdsgrens voor de kinderen. Geen apart tarief.

We staan aan de vooravond van de **grootste intergenerationale vermogensoverdracht** in Europa. In België alleen zal tegen 2030 al 28% cumulatieve vermogensoverdracht plaatsvinden. De meeste vermogens zullen tegen 2035 zijn overgedragen aan de volgende generatie. 85% van deze volgende generatie plant om binnen één tot twee jaar na de erfenis van financiële instelling te veranderen. En 40% van de ondervraagde nieuwe generatie in België schat dat banken niet aan zijn behoeften kunnen voldoen². Een **nieuwe generatie** die ambitieuzer, diverser en bewuster is dan ooit. Met een mindset die vermogen ziet als een verlengstuk van waarden. Zij verwachten méér dan enkel het klassieke private banking. In Belfius Private vinden zij een partner die niet alleen hun portfolio behartigt, maar ook hun purpose.

Belfius Private staat klaar voor deze nieuwe lichting ondernemers, investeerders, families. Van financiële educatie tot de eerste eigen investering. Van stage in het familiebedrijf tot overname.

Communities waar impact zich vermenigvuldigt

Omdat de beste ideeën ontstaan waar de juiste mensen elkaar vinden, creëert Belfius Private communities waar impact zich vermenigvuldigt. Geen netwerkdrinks, maar ontmoetingen waar ideeën partnerships worden. Waar gelijkgestemden connecties kunnen leggen die hen laten groeien, hen inspireren en iets in beweging zetten.

² Bron: Capgemini, World Wealth Report 2025.

Tech Entrepreneurs die delen wat echt werkt. **Next Generation** die een eerste businessidee pitcht. **French Desk** die internationale ambities verbindt. **Art Lovers** die talent spotten vóór de hype. **Women** die verder kijken en elkaar inspireren.

Een unieke private bank-ervaring

Eén interne cultuur, één grote private bank-community, volledig toegewijd aan private-klanten. Door het talent en de expertise van de 380 medewerkers die exclusief werken voor de Belfius Private-klanten te bundelen, zal Belfius Private het verschil maken. De klanten zullen het verschil voelen in al hun interacties met Belfius. In hun kantoor en Private House, digitaal, op de private events, in de content die ze zullen ontvangen ... Een **unieke en ongeëvenaarde private banking-ervaring**, op elk moment.



“Want vermogen is vandaag veel meer dan bezit. *Het is een stem om impact te hebben op de samenleving, om dingen in beweging te zetten.*”

“De wereld verandert, net als de behoeften en verwachtingen van de klanten. Zij verwachten méér dan het klassieke private banking. Daarom zetten we met Belfius Private een nieuwe standaard, met een toewijding om vermogens zinvol te laten spreken. Want vermogen is vandaag veel meer dan bezit. Het is een stem om impact te hebben op de samenleving, om dingen in beweging te zetten. Met Belfius Private kiezen klanten niet alleen voor een Belgische private bank, maar ook voor een partner die hun overtuigingen deelt en hen helpt een betekenisvolle toekomst vorm te geven. Dat is onze rol, onze ambitie.”

Olivier Goerens,
Algemeen directeur van Belfius Private

Meer weten?

Perscontact Belfius Bank & Verzekeringen

Ulrike Pommée, + 32 (0)2 222 02 57 | ulrike.pommee@belfius.be - press@belfius.be | www.belfius.be

YOUR
WEALTH.
YOUR
VOICE.

=

Belfius
PRIVATE