



PERSBERICHT

Brussel/Louvain-la-Neuve, 29 september 2022



EMAsphere en Belfius slaan de handen in elkaar om bedrijven te helpen met hun thesauriebeheer

In een onzekere economische omgeving die een rechtstreekse impact heeft op de thesaurie van de ondernemingen, zocht Belfius toenadering tot EMAsphere, een SaaS-reportingplatform dat zich toelegt op de monitoring van financiële cijfers. Via exclusieve stuurtabellen die beschikbaar zijn in EMAsphere kunnen ondernemingen die klant zijn bij Belfius beschikken over betrouwbare en actuele financiële indicatoren. Een onontbeerlijk instrument om gemakkelijker beslissingen te kunnen nemen en hun voortbestaan te garanderen.

Zijn thesaurie onder controle houden in een onzekere omgeving

Nu de kosten voor grondstoffen, lonen en energie stijgen, is snel reageren meer dan ooit een must voor de bedrijven. Maar zonder betrouwbare en actuele gegevens is het moeilijk om sereen beslissingen te nemen en een financieringsverzoek te rechtvaardigen.

De digitalisering en de automatisering van de financiële gegevens is dan ook een belangrijke stap. Om aan die behoefte te voldoen en komaf te maken met rapporteringen in Excel-formaat, zijn Belfius en EMAsphere een partnerschap aangegaan.

Het aanbod dat werd uitgewerkt door Belfius en EMAsphere biedt bedrijven die klant zijn bij Belfius een automatisch en in real-time geüpdatete financiële rapportering, die betrouwbaar is en die specifiek werd ontwikkeld om hun thesaurie op de voet te volgen.

Het gebruik van dergelijke rapporten vormt eveneens een belangrijke troef bij de uitwisseling van informatie tussen de klant en Belfius; en moet op termijn toelaten om proactief financiële oplossingen op maat van de aan te bieden.

Een rapportering voor de bedrijfsklanten van Belfius

Om gebruik te kunnen maken van dit rapporteringsmodel wordt het EMAsphere-platform gekoppeld aan de boekhoudsoftware van de onderneming. De Belfius-klant heeft toegang tot zijn cijfers en heeft zicht op vooraf bepaalde indicatoren zoals: het rendement en de evolutie van de thesaurie, de betalingstermijnen van klanten en leveranciers, de evolutie van de resultaten of een gezondheidsrapport van de thesaurie. Dat zijn onontbeerlijke



indicatoren om te anticiperen op de cashbehoefte en om te beslissen of een kortlopend krediet of ondersteuning noodzakelijk is.

François Franssen, Head of Segment Marketing Enterprises & Public bij Belfius, legt uit: "Deze samenwerking sluit aan bij onze strategie waarbij wij bedrijven die klant zijn bij ons begeleiden bij hun ontwikkeling en hun financieel beheer. "Onze klanten willen kunnen beschikken over een tool die hen informeert over hun huidige en hun toekomstige thesauriebehoefte. EMAsphere bleek de ideale partner voor ons: het bedrijf onderschrijft onze waarden, is stevig verankerd in België en biedt een 100% digitale, betrouwbare en gebruiksvriendelijke oplossing."

Reginald Nobels, directeur-vennoot bij EMAsphere, besluit als volgt: "Het is altijd onze opdracht geweest ondernemingen te helpen in hun beslissingsproces op basis van betrouwbare en actuele gegevens. Dat is des te belangrijker in de onzekere situatie die we nu allemaal meemaken. Deze samenwerking is een belangrijke stap voor EMAsphere. Via onze vertrouwenspartner Belfius gaan wij in staat zijn ons rapporteringsplatform ter beschikking te stellen van tal van ondernemingen in België en kunnen we hen begeleiden bij hun financiële aansturing."

Wil u meer te weten komen over het aanbod, surf dan naar <https://www.belfius.be/CashAnalysisForecasting>

Meer weten?

Perscontact

Belfius Bank & Verzekeringen

Ulrike Pommee, + 32 (0)2 222 02 57 / ulrike.pommee@belfius.be - press@belfius.be

www.belfius.be

EMAsphere

Bart Baute, +32 472 44 22 39 / bbaute@emasphere.com

Reginald Nobels, +32 475 75 60 91 / rno@emasphere.com

www.emasphere.com