

OLYMPUS



14 september 2016

Leasingwagengebruikers versterken zich met openbaar en gedeeld vervoer

Dankzij de Olympus app kunnen leasingwagengebruikers automatisch ook trein, bus, deelauto of fiets nemen.

Mobiliteitsbudget voor bedrijven wordt super eenvoudig, ook werknemers zonder leasingwagen kunnen van app gebruik maken.

De Belgische bedrijven zoeken naar oplossingen om de mobiliteit van hun werknemers te verbeteren. Als gevolg daarvan maken klantgerichte leasemaatschappijen de change van leasewagenprovider naar Mobiliteitsprovider. Heel wat verplaatsingen die vandaag met een leasingwagen gebeuren kunnen sneller en goedkoper met trein, tram, bus of fiets. Helaas is het voor leasingwagengebruikers meestal moeilijk om van andere vervoersmiddelen gebruik te maken. Ofwel omdat ze dan zelf voor de kosten opdraaien of omdat dit een zware administratie met zich meebrengt.

De nieuwe Olympus app brengt daar nu verandering. Met één druk op de knop zijn alle mobiliteitsoplossingen beschikbaar, worden zij in een leasingcontract gegoten en wordt alles eenvoudig administratief afgewerkt.

Klanten van al 3 grote leasingbedrijven (ALD Automotive, Belfius Auto Lease, KBC Autolease) kunnen dankzij de Olympus app met een eenvoudige druk op de knop kiezen voor de trein, bus, tram, metro, fiets of deelauto. En dat voor hun totale verplaatsing, of voor een deel van hun traject als dat in functie van hun bestemming of tijdstip beter uitkomt dan hun leasingwagen. De gebruiker en het bedrijf krijgt maandelijks een overzichtelijk factuur.

Het bedrijf Olympus Mobility, gegroeid uit de Belgische spoorwegen lanceert met Olympus een mobiliteitsplatform en smartphone app waarmee je in één beweging je mobiliteit op een vlotte manier kan organiseren. Internet en smartphone hebben deze genetwerkte mobiliteit mogelijk gemaakt. Alle vervoersoplossingen zijn nu immers op elk moment van eerder waar toegankelijk en kunnen vergeleken worden. Je kiest voor het vervoermiddel of een combinatie van vervoersmodi die je op de vlotste manier op je bestemming brengen : auto, trein, bus en tram van De Lijn en MIVB, autodelen, parkeren aan stations, Blue Bike fietsen aan Belgische stations en de Velo fietsen in Antwerpen. TEC bus en tram volgt binnenkort.

Dankzij dit mobiliteitsplatform zijn er enkel winnaars.

De werknemers omdat zij tijd kunnen winnen dankzij de toegang tot meer en betere mobiliteitsoplossingen. De leasingbedrijven omdat ze hun klanten een betere dienstverlening kunnen aanbieden, inclusief aan de meer dan 85 % werknemers van hun klanten die geen leasingwagen hebben.

De bedrijven omdat ze een eenvoudigere administratie krijgen met slechts één factuur en omdat hun werknemers tijd winnen.

De openbare vervoersmaatschappijen omdat nieuwe klanten gemakkelijker van hun diensten gebruik kunnen maken.

En tot slot de maatschappij omdat dit tot een verlaging van de verkeersdruk kan leiden en een verkleining van de ecologische voetafdruk.

OLYMPUS

Belfius Auto Lease

“Belfius Auto Lease ligt aan de basis van de geboorte van Olympus met haar project Belfius E-Fleet en is al lang bezig met het promoten van alternatieve mobiliteitsmodi (Railease, Bike Lease, Belfius E-Fleet). Belfius Auto Lease wil verder gaan door een breder gamma van oplossingen aan te bieden en Olympus is de gepaste oplossing om aan de behoeften van de medewerkers en de werkgevers te beantwoorden. Bovendien kan Belfius Auto Lease via dit systeem de administratie van die multimodale oplossingen centraliseren en de klanten verder ondersteunen, wat in het verleden altijd als een drempel gepercipieerd werd.”

KBC Autolease : genetwerkte mobiliteit in zakformaat

“KBC Autolease gelooft dat een relatie tussen leasingmaatschappijen en de openbare vervoersmaatschappijen een opportuniteit is voor beiden. Het besef dat zo’n relatie tal van mogelijkheden biedt, groeit bij alle partijen. Olympus is het enige platform dat een diepgaande knowhow heeft van openbaar en gedeeld vervoer en een link heeft met de systemen van de belangrijkste openbare vervoersmaatschappijen. De digitale interactiviteit inherent aan de Olympus oplossing biedt nieuwe businessopportuniteiten. Dergelijke geïntegreerde mobiliteit sluit naadloos aan bij KBC Mobility, waarmee we gericht inspelen op de maatschappelijke trends en technologische ontwikkelingen die vandaag een belangrijke rol spelen bij het uitwerken van oplossingen voor mobiliteitsvraagstukken.”

ALD Automotive

“ALD Automotive stond mee aan de wieg van het Olympus project toen het nog in de ontwikkelingsfase was bij de NMBS. ALD Automotive ziet in multi-mobiliteit een belangrijk antwoord op de vragen van zijn klanten. Steeds meer fleet managers vragen om mobiliteitsoplossingen in plaats van enkel een bedrijfswagen. Een sterk mobiliteitsproduct kan ons dus helpen om nieuwe doelgroepen aan te boren en oplossingen te bieden voor mensen die traditioneel (nog) geen recht hebben op een bedrijfswagen. Het Olympus platform staat ons toe om snel tot een standaardisatie te komen op het vlak van communicatie, digitale integratie en facturatie. De samenwerking met enkele partners staat ons toe deze complexe materie op een snelle manier sterk te vereenvoudigen om onze klanten beter te dienen.”

Contacten

- Olympus Mobility
Koen Van De Putte, CEO
+32 478 480.380
koen.vandeputte@olympus-mobility.com
- Belfius Auto Lease
Ulrike Pommee
+32 495 18 35 17
ulrike.pommee@belfius.be
- KBC Autolease
Stef Leunens, Corporate Communications
Manager
+ 32 2 429 65 01
stef.leunens@kbc.be
- ALD Automotive
Oriane de Coninck
+32 474 49 07 62
Oriane.deconinck@aldautomotive.com

Olympus Mobility (www.olympus-mobility.com)

Olympus Mobility NV is gegroeid uit de Belgische spoorwegen en werd opgericht eind 2015. Aandeelhouders zijn Cambio autodelen, mobiliteitsclub VAB, Taxistop VZW en Taxistop ASBL. Olympus Mobility ontwerpt en exploiteert een platform voor multimodale mobiliteit en baseert zich op de verdergaande digitalisering en smartphone gebruik om voor de mobiliteitsactoren nieuwe markten te creëren. Het Olympus Open Service platform is als een marktplaats en laat aan de klanten van Olympus Mobility toe om hun eigen productpakketten met hun eigen merk te commercialiseren.

OLYMPUS

