

Bruxelles, le 19 avril 2018

Belfius lance une toute nouvelle approche résolument contemporaine du Wealth Management

Le meilleur du digital allié à un service réellement personnalisé

Belfius lance aujourd'hui, en marge de la cinquantième édition d'Art Brussels, une toute nouvelle approche résolument contemporaine du Wealth Management, alliant un service personnalisé et innovant à une digitalisation intégrée. L'objectif de Belfius Wealth Management : offrir à ses clients une expérience unique de la gestion de patrimoine, tant privé que professionnel.

Troisième banque privée de Belgique avec 36 milliards d'actifs sous gestion, pour le compte de 110.000 clients Private Banking, Belfius franchit une nouvelle étape dans le conseil et les services destinés à la clientèle aisée, avec le lancement d'une offre spécifique Wealth Management. S'appuyant sur son expertise reconnue dans la gestion de patrimoine, Belfius souhaite ainsi offrir, via Belfius Wealth Management, un accompagnement exclusif, dynamique et personnalisé à ses clients disposant d'un patrimoine supérieur à 2,5 millions d'euros, dont les volets privés et professionnels sont, dans la pratique, souvent étroitement liés.

Grâce à une véritable approche multidisciplinaire à 360°, Belfius Wealth Management entend proposer à ses clients – parmi lesquels de nombreux entrepreneurs à la tête de sociétés en pleine croissance – des solutions sur mesure, en fonction de leur propre situation, non seulement pour une gestion active et optimale de leur(s) portefeuille(s), mais également pour la structuration, la protection et, le cas échéant, la transmission de leur patrimoine global, en ce compris, par exemple, leurs biens immobiliers en Belgique ou à l'étranger, l'acquisition ou l'assurance d'œuvres d'art ou d'autres objets de collection, le recours à la philanthropie, etc. Le tout bien entendu dans le strict respect de la législation et des exigences fiscales et réglementaires.

Le meilleur du digital au service d'une approche résolument humaine

Pour la gestion de leur(s) portefeuille(s), les clients de Belfius Wealth Management peuvent opter soit pour une gestion discrétionnaire, soit pour une gestion conseil en investissement, soit pour une combinaison des deux. Belfius Wealth Management collabore, dans ce cadre, étroitement avec le gestionnaire d'actifs Candriam (groupe New-York Life, noté AAA), avec qui il partage de nombreuses valeurs communes : gestion rigoureuse des risques, innovation, communication transparente et une gouvernance résolument éthique. Belfius Wealth Management propose ainsi à chaque client une palette d'investissements étendue et sur mesure, en fonction de ses propres souhaits et desideratas (tolérance au risque, allocation d'actifs, répartition géographique, ...), de manière à offrir une gestion flexible, de conviction et centrée sur l'optimisation de la performance.

En tant que référence incontestée dans le Mobile Banking, Belfius met bien entendu à la disposition de ses clients des outils digitaux à la pointe de l'innovation pour suivre et gérer leur portefeuille en temps réel, que ce soit sur PC, sur tablette ou sur smartphone. Avec en permanence la possibilité de s'appuyer sur les conseils des experts de Belfius Direct Wealth et les informations économiques et financières les plus récentes grâce à son partenariat stratégique avec Kepler Cheuvreux, premier courtier européen indépendant en valeurs mobilières dont la couverture comprend plus 1000 actions dans 32 secteurs industriels

Plus qu'un accompagnement, une relation privilégiée

A partir d'un certain niveau de patrimoine, les situations se complexifient et requièrent des solutions réellement sur mesure qui prennent en compte d'éventuelles sociétés, des biens familiaux transmis de génération en génération, des capitaux professionnels, des membres de la famille parfois installés aux quatre coins du monde, etc. C'est pourquoi les Wealth Managers de Belfius peuvent compter sur un vaste réseau d'experts dans une multitude de domaines (juridique, fiscalité, art, immobilier, crédits,...). Y compris bien entendu pour assurer et protéger ce qu'il y a de plus précieux pour leurs clients. En tant que bancassureur, Belfius prend en effet en charge tous les risques possibles associés au rythme de vie et aux activités de ses clients, tant professionnelles que privées: du voilier ou de la villa d'exception aux montres vintage ou à la collection d'art la plus remarquable, un domaine où Belfius, avec sa propre collection, dispose d'une expertise unique en Belgique. Belfius assure, avec tout le soin nécessaire, tout ce qui leur tient à cœur.

S'ils le souhaitent, les clients peuvent rencontrer leur Wealth Manager directement à leur domicile. Une proximité qui se manifeste également à travers la relation que ceux-ci peuvent également entretenir avec le comité de direction de la banque. En outre, afin de pouvoir accueillir ses clients des conditions optimales dans leur propre région, deux 'hubs' exclusivement dédiés au Wealth Management seront prochainement ouverts à Bruxelles et à Knokke, tandis que cinq autres seront également aménagés à Anvers, Gand, Liège, Namur et Courtrai.

Enfin, pour tout ce qui ne relève ni du domaine financier, ni de l'assurance, les clients de Belfius Wealth Management peuvent à tout moment faire appel à Quintessentially, un service de conciergerie haut de gamme, unique sur le marché belge. Réserver in extremis une table pour le soir même dans un restaurant étoilé à Paris, deux places pour un spectacle déjà complet à Londres, un vol de dernière minute pour un rendez-vous privé ou d'affaires à New-York, des recherches immobilières à l'international... : en collaboration avec Quintessentially, Belfius Wealth Management met l'impossible à la portée de ses clients.

Contact presse

Ulrike Pommée

Ulrike.pommee@belfius.be / press@belfius.be

+32 2 222 02 57

www.belfius.com

