



# Persconferentie YuMe

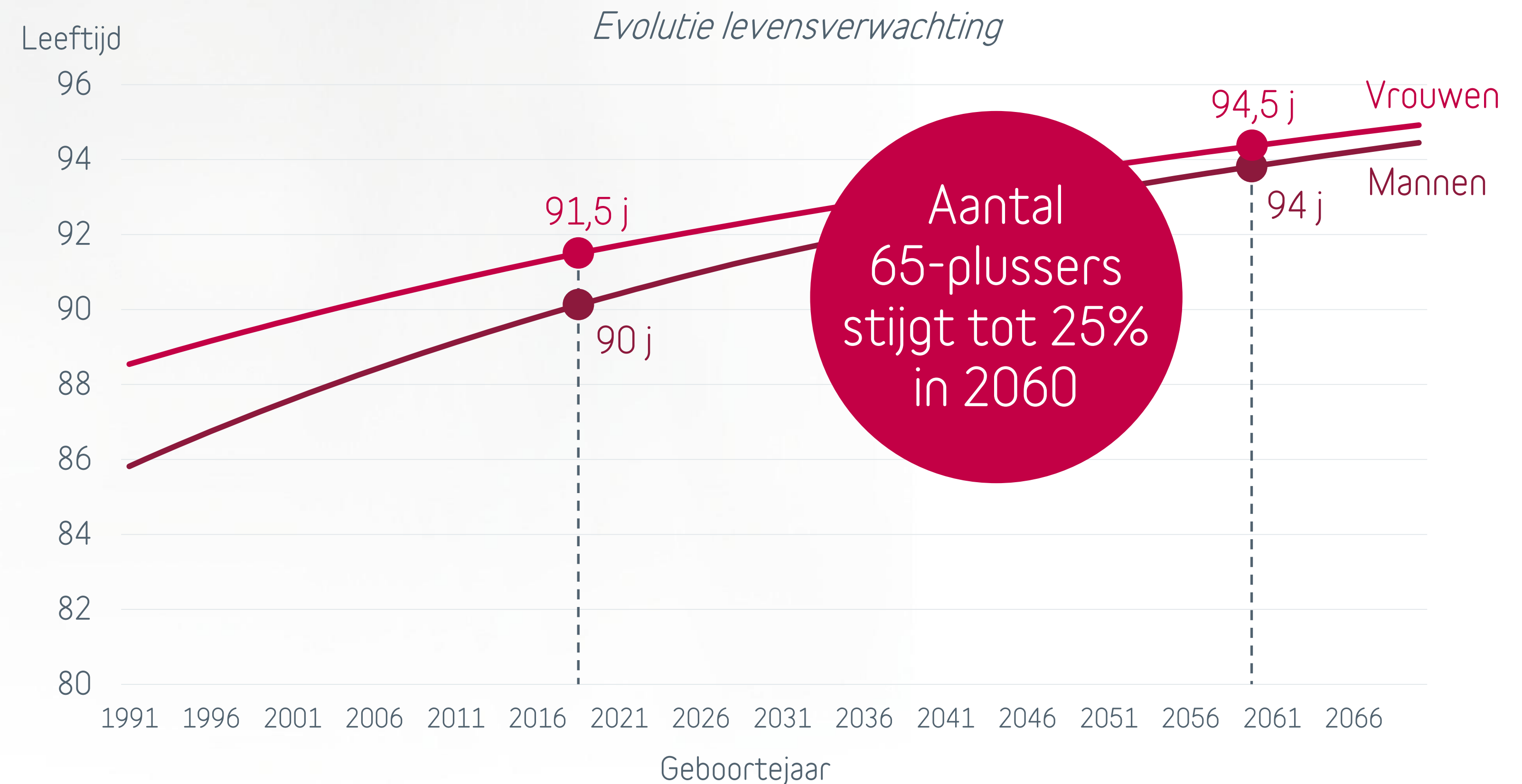
Belfius Bank & Verzekeringen  
20.06.2019





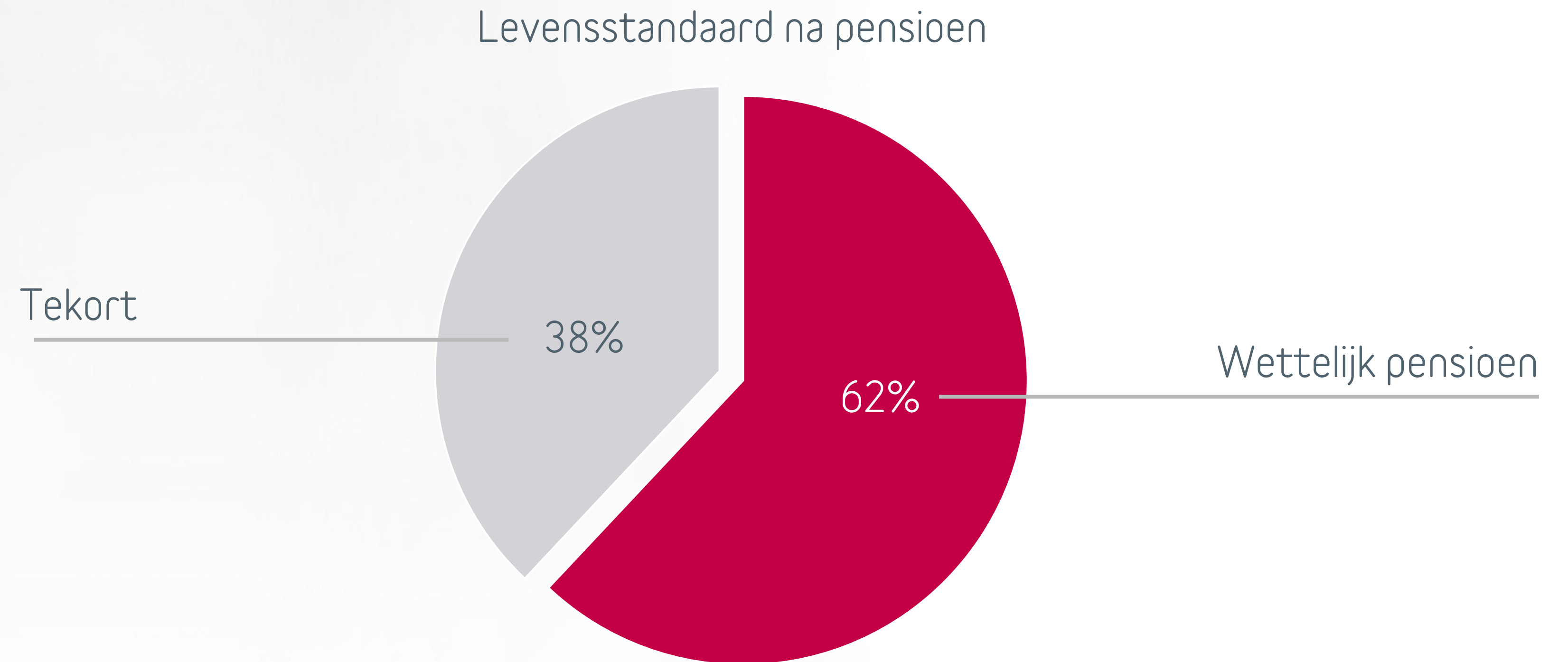
# Impact stijgende levensverwachting grootste financiële uitdaging voor huidige en komende generaties

De gemiddelde levensverwachting blijft stijgen tot in 2060



# Wettelijk pensioen is ruim onvoldoende om levensstandaard te behouden na pensioen

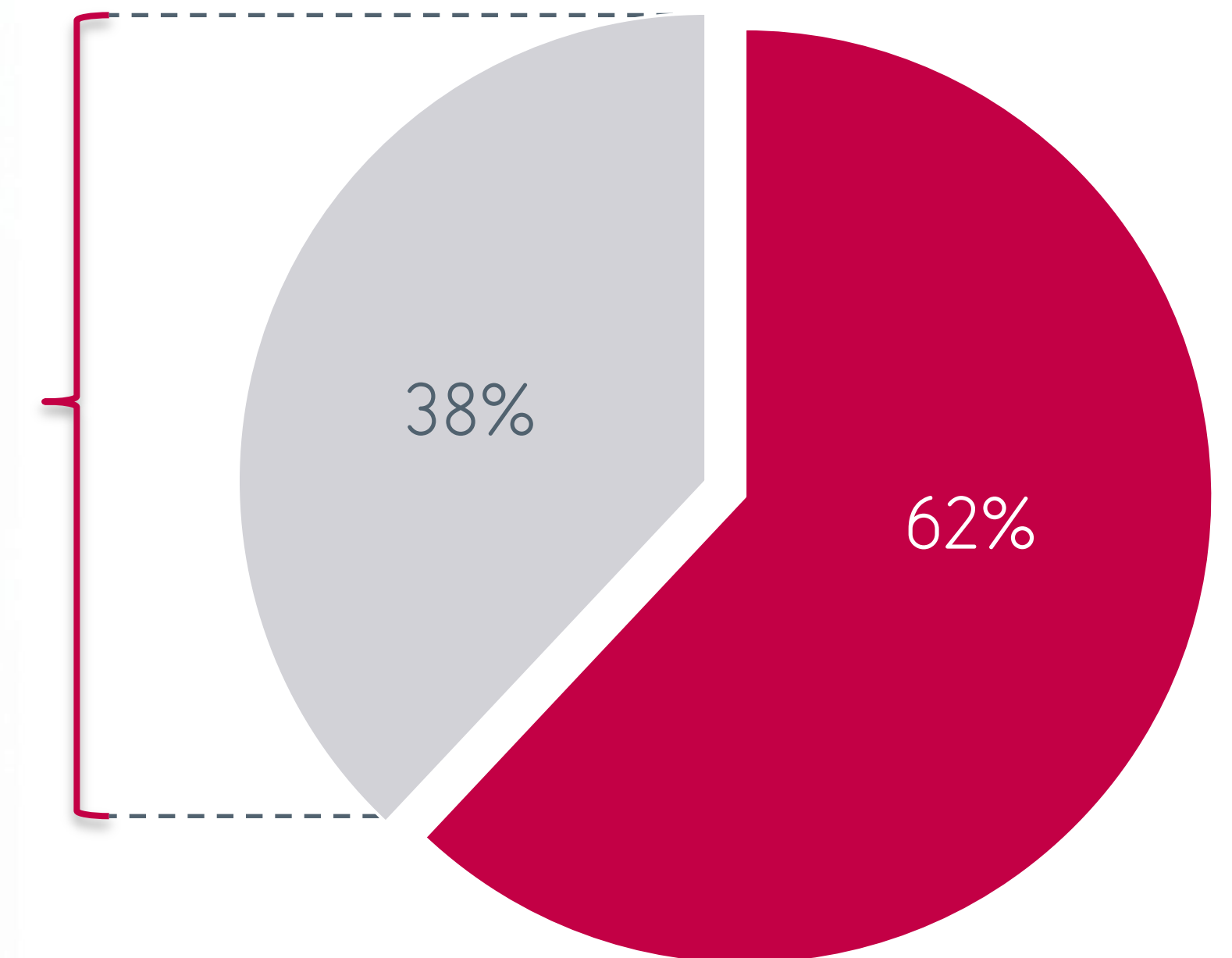
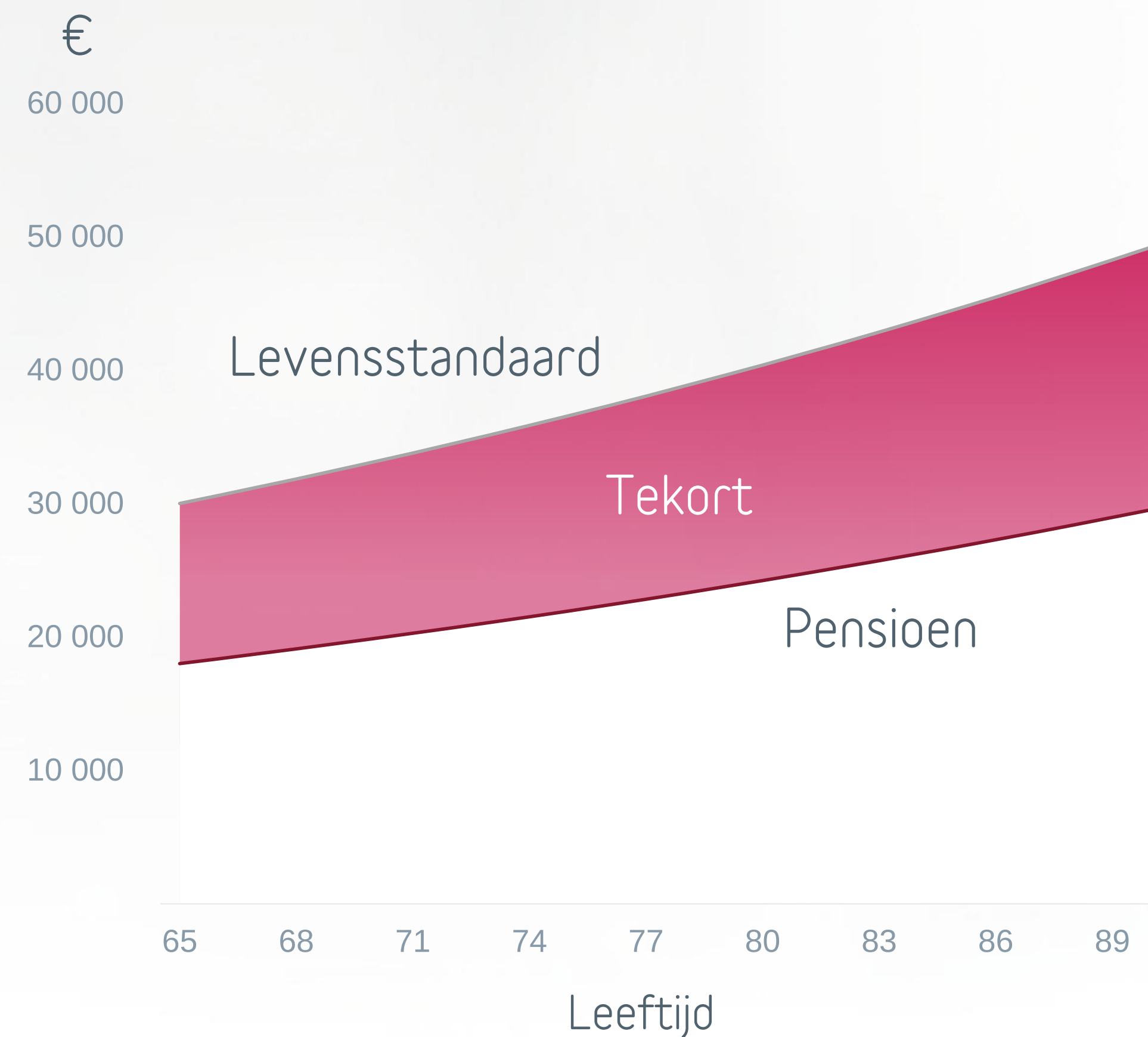
Het wettelijk pensioen bedraagt gemiddeld slechts 62% van het laatste loon





# Wettelijk pensioen is ruim onvoldoende om levensstandaard te behouden na pensioen

Nood aan aanvullend kapitaal van gemiddeld 392.000 EUR om levensstandaard te behouden





## Uitsluitend sparen via 2<sup>de</sup> en 3<sup>de</sup> pijler onvoldoende om pensioenkloof te dichten

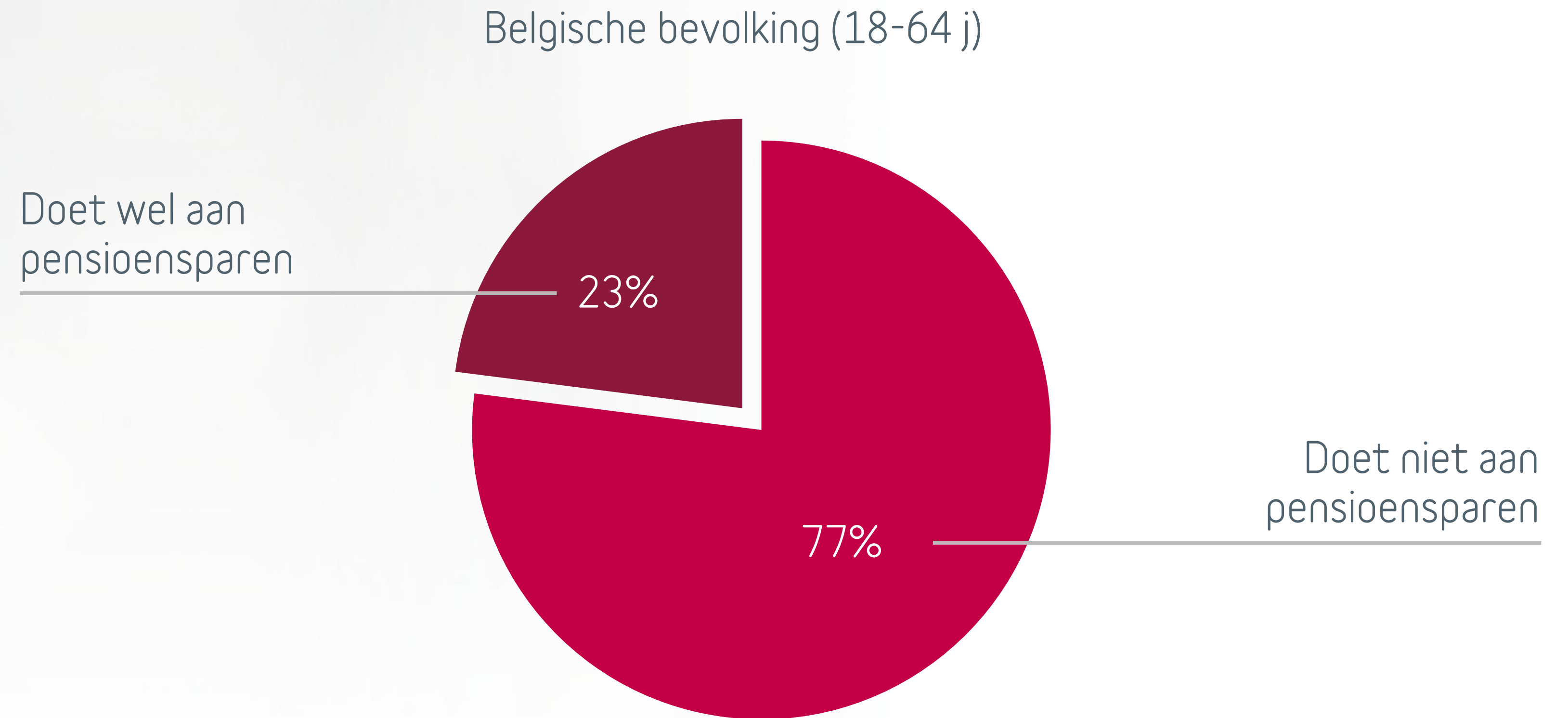
Gemiddelde van 47.727 euro pensioenreserve uit 2<sup>de</sup> pijler dekt nood aanvullend kapitaal niet

|                                  | Aantal unieke<br>aangeslotenen | Pensioenreserve |            |          |
|----------------------------------|--------------------------------|-----------------|------------|----------|
|                                  | Pensioen in S1 2018            | Totaal          | Gemiddelde | Mediaan  |
| Als werknemer                    | 48.274                         | € 1.923.146.323 | € 39.838   | € 4.318  |
| Als zelfstandige                 | 9.724                          | € 738.613.799   | € 75.957   | € 27.682 |
| Als werknemer en<br>zelfstandige | 1.035                          | € 155.758.306   | € 150.491  | € 55.983 |
| Totaal                           | 59.033                         | € 2.817.518.430 | € 47.727   | € 6.470  |



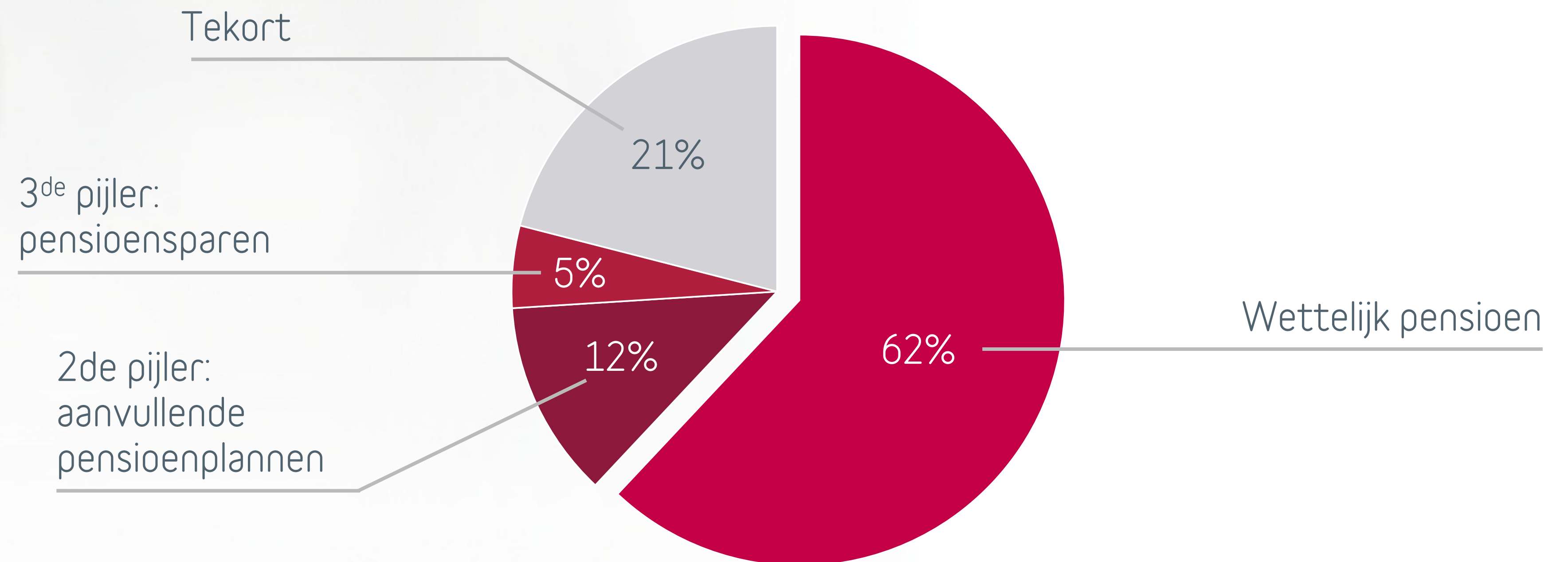
# Uitsluitend sparen via 2<sup>de</sup> en 3<sup>de</sup> pijler onvoldoende om pensioenkloof te dichten

Slechts 23 procent van 18-64 jarige Belgen doet aan pensioensparen



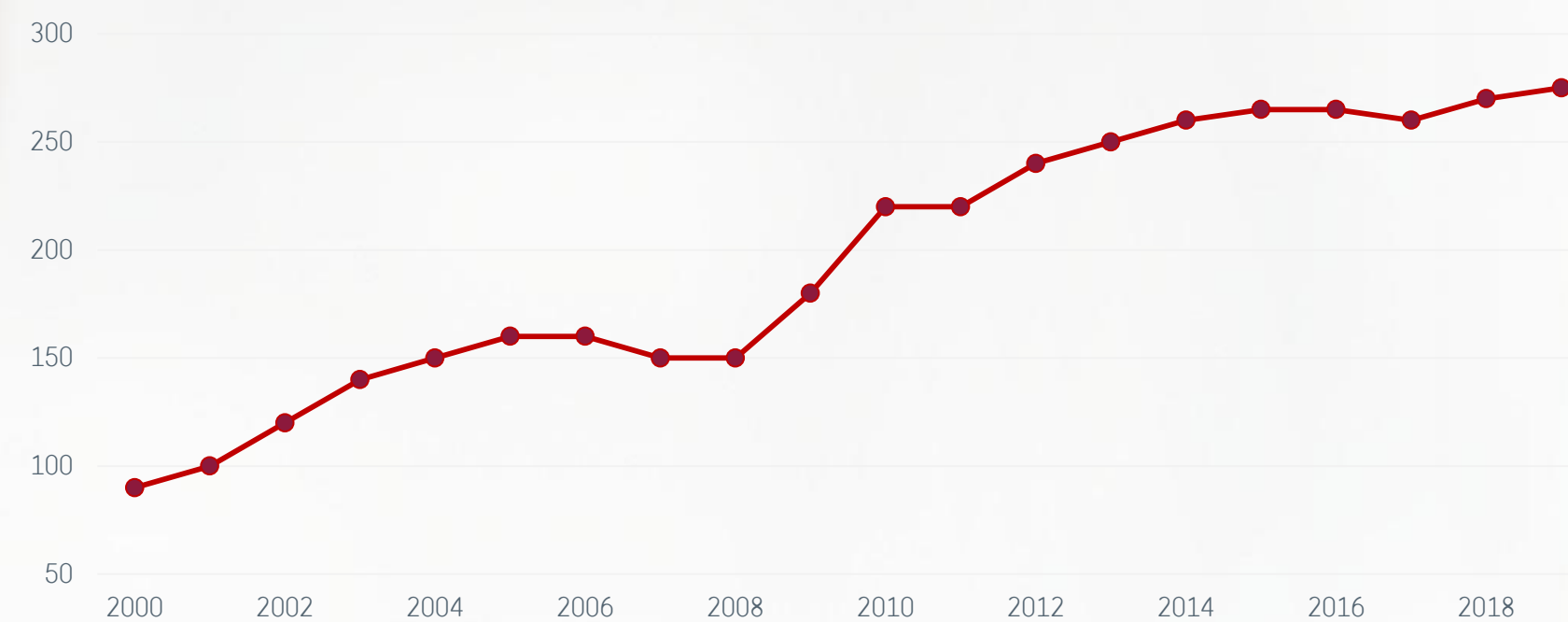
# Uitsluitend sparen via 2<sup>de</sup> en 3<sup>de</sup> pijler onvoldoende om pensioenkloof te dichten

Nood aan bijkomend sparen via de 4<sup>de</sup> pijler



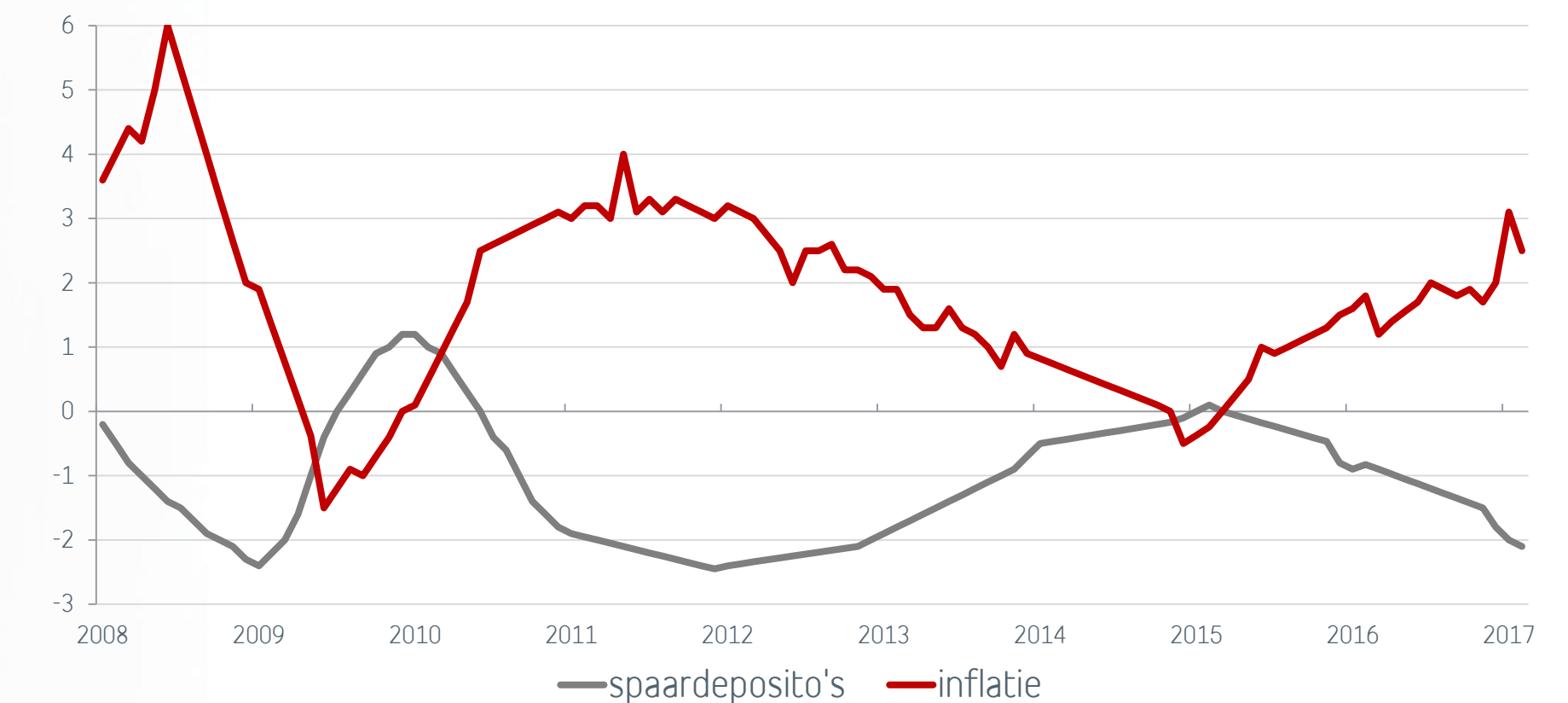
# Belgen verkiezen om te sparen via spaarrekeningen, maar verliezen koopkracht

## Stijgende volumes op spaarrekeningen



Bron: Febelfin 2019 - evolutie van de Belgische spaardeposito's

## Koopkracht daalt door hogere inflatie t.o.v. rentevoeten



Bron: NBB 2017 - evolutie van de reële rente ten opzichte van de inflatie



# Spaarinspanning verlagen door bewuste en andere manier van sparen

## Voorbeeld



### Persoonsgegevens:

Leeftijd: 35 jaar  
Functie: Bediende  
Loon: 2.200 EUR  
Pensioenleeftijd: 62 jaar  
Levensverwachting: 87 jaar



### Maandelijks pensioen:

Wettelijk pensioen: 1.350 EUR  
Pensioenplan: 308 EUR  
Pensioensparen: 110 EUR

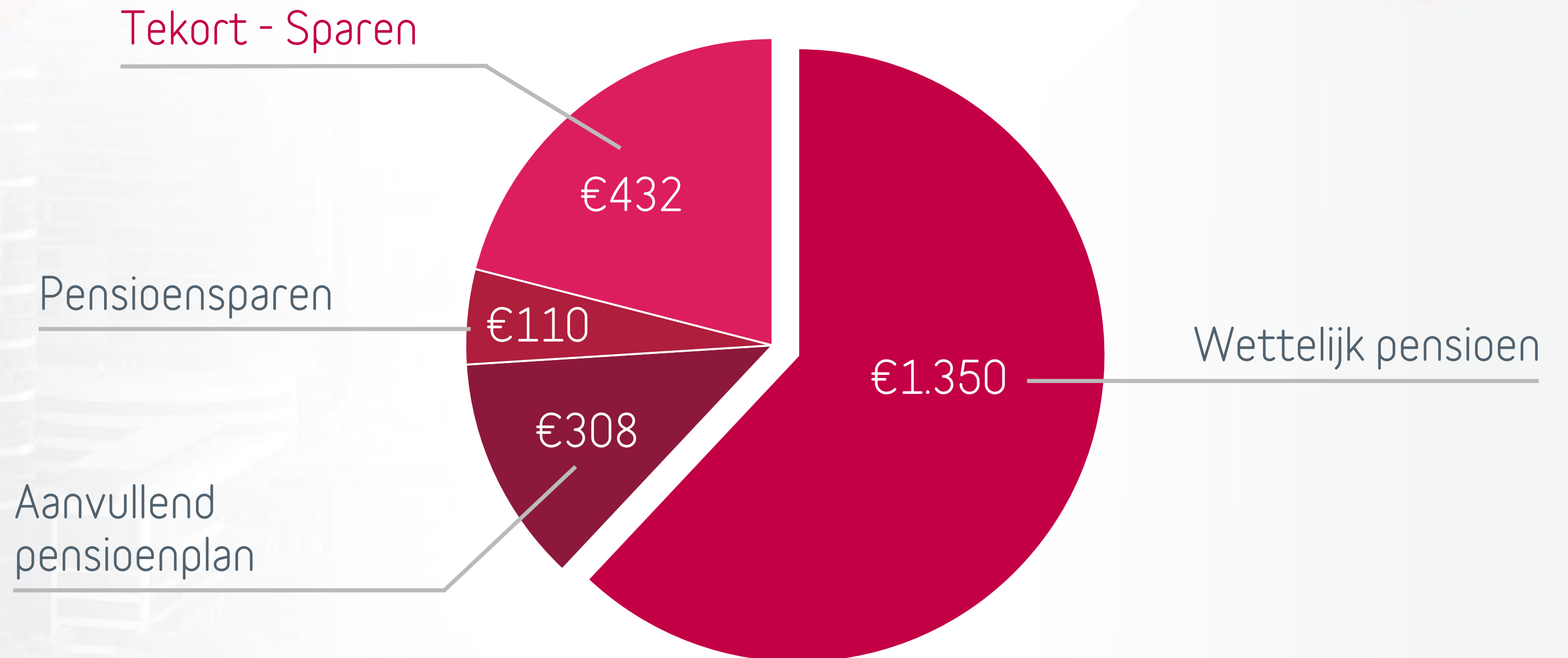


Maandelijks tekort  
na het pensioen:

432 EUR

Totaal te sparen kapitaal  
voor het pensioen:

129.600 EUR



# Spaarinspanning verlagen door bewuste en andere manier van sparen

## Voorbeeld



### Persoonsgegevens:

Leeftijd: 35 jaar  
Functie: Bediende  
Loon: 2.200 EUR  
Pensioenleeftijd: 62 jaar  
Levensverwachting: 87 jaar



### Maandelijks pensioen:

Wettelijk pensioen: 1.350 EUR  
Pensioenplan: 308 EUR  
Pensioensparen: 110 EUR



Maandelijks tekort  
na het pensioen:

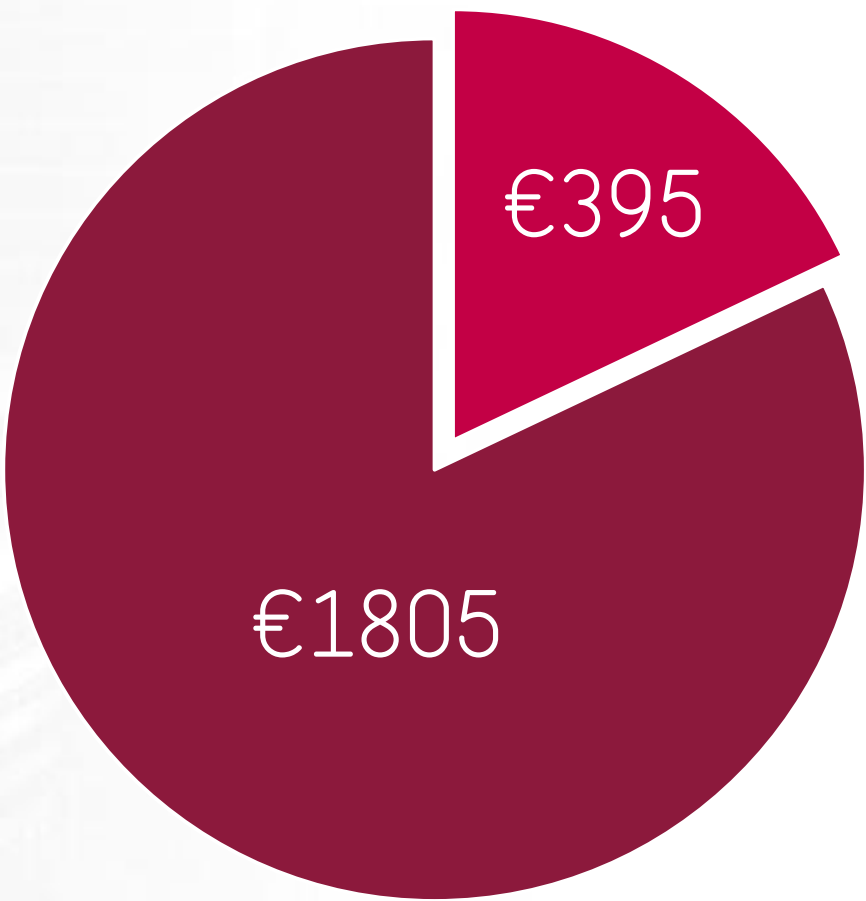
432 EUR

Totaal te sparen kapitaal  
voor het pensioen:

129.600 EUR

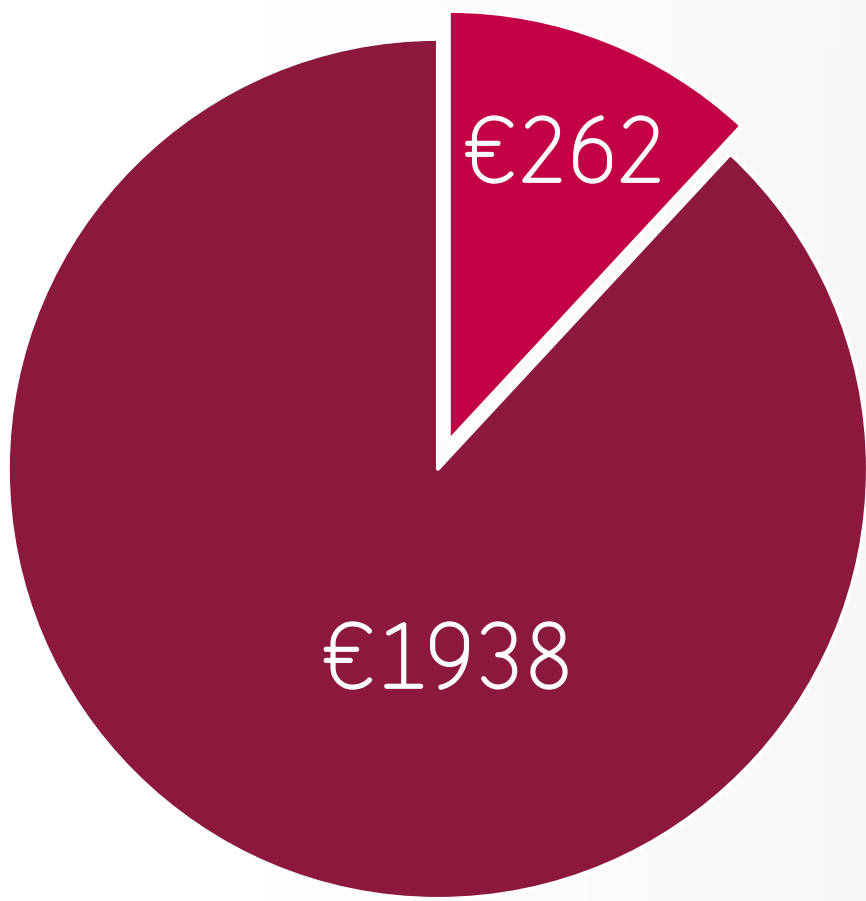
Spaaroptie 1:  
Sparen via spaarrekening (0,11%)

Ratio sparen/loon: 18%



Spaaroptie 2:  
Sparen via beleggingen (3%)

Ratio sparen/loon: 12%







# Enorm potentieel bij Belfius-klienten om spaarinspanning te verkleinen

- 62% van het kapitaal wordt gespaard via spaarrekeningen
- 38% via beleggingen, pensioensparen en fondsen

Lagere vermogens sparen het meest en hebben groot potentieel om spaarinspanning te verlagen

| Klantsegment                                                    | AUM<br>> 500 k EUR | AUM<br>500 - 100 k EUR | AUM<br>< 100 k EUR |
|-----------------------------------------------------------------|--------------------|------------------------|--------------------|
| Ratio spaarrekening ten opzichte<br>totale vermogen bij Belfius | ↓<br>48%           | ↓<br>63%               | ↓<br>87%           |

## Conclusie

Wettelijk pensioen aangevuld met 2de en 3de pijler is  
onvoldoende om levensstandaard na pensioen aan te houden.  
Nood aan bijkomend sparen



Beschikbaar  
via mobile, tablet en PC



Aanvullende expertise  
in Belfius agentschap

Interactieve innovatieve tool die klanten een volledig en  
geïntegreerd inzicht geeft in zijn financiële situatie en  
persoonlijke oplossingen voorstelt





Op een eenvoudige en snelle manier  
door alle persoonlijke gegevens al in  
te vullen, net als de gegevens van  
Mypension



Om een volledig en allesomvattend inzicht  
in de huidige en toekomstige financiële  
situatie te bieden



En persoonlijke oplossingen voor te  
stellen om klanten te helpen hun  
toekomst voor te bereiden



Rekening houdend met plannen en  
dromen, bv. deeltijds werken,  
schenken aan kinderen,...



# Data van de klant worden beschermd, met respect voor zijn privacyvoorkeuren

Via een disclaimer voor de start van YuMe...

... geeft de klant zijn akkoord voor

**Wij zorgen voor u**

Om uw YuMe line correct aan te maken, hebben we een aantal gegevens van u nodig:

- ✓ uw gezinssituatie
- ✓ uw inkomsten en uitgaven
- ✓ de waarde van uw huis en ander vastgoed
- ✓ uw spaargeld, beleggingen en pensioenvoorzieningen

---

Op basis van uw producten en rekeningen vullen we deze gegevens alvast voor u in. U kan ze altijd aanpassen. Uw simulatie wordt gedurende 3 jaar bewaard. U kan ze eenvoudig aanpassen en verwijderen. Overeenkomstig uw privacyvoorkeuren en op basis van de informatie die u ons meedeelt, kunnen we u via onze kanalen proactief producten of diensten voorstellen die voor u relevant zijn. We dragen uw privacy hoog in het vaandel. Meer uitgebreide informatie over de bescherming van uw persoonsgegevens vindt u ook in ons privacycharter.

**Ik ga akkoord** [Annuleren](#)

- 1 Het ophalen van zijn/haar persoonlijke gegevens bij Belfius
- 2 Het bewaren van alle gegevens in zijn/haar YuMe line gedurende 3 jaar (na de laatste aanpassing)
- 3 Het voorstellen van producten/diensten, op basis van de informatie die de klant meedeelt, die relevant kunnen zijn





# Yume<sup>®</sup>

## Demo 1



# Yume<sup>®</sup>

## Demo 2





Q & A



Bedankt